Q1: Có nên thể hiện giá thuốc trên trang chủ hay không? Các trang hệ thống phân phối thuốc (indico.vn và duocvietduc.com.

A:

Q2: Chiết khấu mặc định cho 3 loại nhà thuốc là cố định nhưng salemane có thể tùy chỉnh chiết khấu cho từng loại thuốc và nhà thuốc khác nhau. Ví dụ như thuốc mới ra thì có thể chiết khấu cao, saleman có thể chính chiết khấu cho loại thuốc đó đến từng nhà thuốc khác nhau thuộc quyền quản lý cua saleman.

A: Chiết khấu theo số lượng đơn hàng (chiết khấu theo đơn vị hàng hóa, tính theo đơn vị hộp, cho từng loại thuốc)(chiết khấu theo tổng giá trị)

Q3: Màn hình hiển thị của staff sau khi nhận thanh toán từ shipper về cần input những gì?

A:

Q4: Xuất hóa đơn giao hàng format như thế nào, bao gồm mấy liên? (Nhà thuốc kí đã nhận thuốc, shipper kí đã nhận thanh toán)?

A: Kèm theo thứ tự giao nhà thuốc (export pdf)

Q5: Định nghĩa khách hàng tiềm năng?

A:

Q6: Giới hạn số lượng đặt cho từng nhà thuốc.

A:

Q7: Hệ thống ko hộ trợ quản lý kho, vậy làm sao biết khi nào thuốc còn hay hết.

A: